

瑞士投资报告

2026 年 8 月



* 瑞士投资报告由瑞士律师事务所文斐律师事务所（“文斐”）提供，该事务所是一家在大中华区提供服务方面积累了丰富经验的瑞士律所。

瑞士投资报告专为打算将业务扩展到瑞士或欧洲或已经在瑞士开展业务的中国投资者设计。

瑞士投资报告提供了有关瑞士投资相关法律框架的背景信息，以及从外国投资者的角度来看瑞士立法的当前发展情况。

中国企业家与高净值人士赴瑞士居留的主要规划路径

- | | |
|---|------------------------|
| 一 | 概述 |
| 二 | 中国公民有哪些居留许可路径可供选择？ |
| 三 | 55 岁以上人士能否无需就业即取得瑞士居留？ |
| 四 | 什么是定额税制？为何具有吸引力？ |
| 五 | 能否通过在瑞士创设企业取得居留许可？ |
| 六 | 瑞士居留规划中面临哪些常见挑战？ |
| 七 | 总结 |

中国企业家与高净值人士赴瑞士居留的主要规划路径

一、概述

瑞士凭借稳定的政治环境、高度确定的法律制度、享誉全球的金融体系以及优越的生活品质，持续吸引来自世界各地的企业家、投资者、家族办公室及高净值人士。瑞士已成为上述群体在欧洲实现长期发展的极具吸引力的重要目的地。

对于有意移居瑞士的中国公民而言，相关规划往往不止于移民事务本身，还涉及税务居民身份的确定、财富保持、家族企业治理架构及跨代传承安排等一系列问题。这些问题相互关联，宜在规划初期一并考量。在此基础上，全面了解可适用的居留路径及其基本条件，是启动整体移居方案的第一步。

下文将围绕中国企业家、高净值人士及其家庭在移居瑞士过程中通常关注的核心问题，对主要居留路径及相关规划要点作概述性介绍。

二、中国公民有哪些居留许可路径可供选择？

1. 哪些人可享受欧盟 / 欧洲自由贸易联盟（EU/EFTA）自由流动待遇？

EU/EFTA 成员国公民在瑞士享有基于《人员自由流动协定》的优先准入待遇，其就业或自雇通常不受第三国国民适用的严格配额限制，但仍需根据停留期限及活动性质完成相应登记或居留许可手续。即使不在瑞士从事营利性活动，只要能够证明拥有充足的经济来源，并已获得适当的医疗保险保障，同样可以申请在瑞士居留。

此类人员的家庭成员通常可依据较为便利的家庭团聚规则一并移居瑞士，整体搬迁安排相对简便。随着居留时间增加并满足相关条件，申请人还可能逐步取得更为稳定的居留身份。

相较而言，非 EU/EFTA 国民（包括中国公民）在瑞士取得居留许可的条件则更为严格。此类申请不享有一般性的自动准入权，须依据现行移民规定，结合申请人的具体情况及拟申请的居留路径进行个案审查。

2. 中国公民能否通过就业取得居留许可？

对于中国公民及其他第三国公民而言，就业是取得瑞士居留许可的主要途径之一。

瑞士主管机关通常优先考虑具备高等教育背景、专业技能或丰富职业经验的高素质人才。原则上，雇主还须证明其无法在瑞士或 EU/EFTA 劳动力市场中招聘到合适人选。

在信息技术、工程、医疗健康及特定科研等专业人才明显短缺的领域，具备相应资质和从业经验的申请人通常更具竞争力。

由于此类申请的竞争较为激烈，申请文件及相关证明材料是否完整、准确、具有说服力，往往对最终审批结果起到关键作用。

三、55 岁以上人士能否无需就业即取得瑞士居留？

对于年满 55 周岁、经济条件优越，且能够证明与瑞士存在实质性个人联系的人士，瑞士提供一条无需从事营利性活动即可获得居留的路径。

此类个人联系，可能源于申请人曾在瑞士接受教育、与瑞士保持长期往来、多年持续且规律地到访瑞士，也可能基于其他可客观证明的关联因素。此外，申请人还须具备经济独立能力，即拥有充足、稳定的资产及收入来源，确保其在瑞士居留期间无需依赖受雇或自雇等营利性活动维持生计。

此类居留许可的审批具有较强的个案裁量性，瑞士主管机关将结合与瑞士联系的真实性与持续性、财务状况等因素，对申请人的个人情况进行综合评估和判断。

四、什么是定额税制？为何具有吸引力？

对于具有较高国际流动性的高净值人士而言，瑞士的定额税制仍是一项极具吸引力的居留安排。

在该制度下，税务机关可根据申请人的年度生活支出确定税基，而非按照通常规则对全球收入及资产进行全面征税。但具体税负仍需结合州级规定、最低税额要求及国际税收安排综合确定。为明确所适用的税务待遇、获得法律确定性，申请人通常需要事先与拟居住州的税务主管机关进行沟通。

适用定额税制的人士原则上不得在瑞士从事营利性活动，但在特定情形下，某些投资相关活动或担任董事职务仍可能获得允许。

对于符合条件的申请人而言，定额税制不仅具有较高的可预见性，还可作为长期财富规划及传承安排中的重要组成部分。

五、能否通过在瑞士创设企业取得居留许可？

企业家亦可通过在瑞士设立企业或投资现有企业的方式取得居留许可，但相关商业项目须能够为瑞士带来显著的经济利益。

主管机关通常会综合评估拟开展的业务是否有助于创造就业机会、推动创新发展、促进经济增长或提升瑞士的国际竞争力。此外，项目本身的可行性、可投入资本规模、申请人的创业经验以及商业计划书的质量，均属于重要考量因素。

对于有意拓展欧洲市场的成功企业家而言，该路径既可作为取得瑞士居留许可的途径，亦可为其欧洲及国际业务发展提供平台。

六、瑞士居留规划中面临哪些常见挑战？

许多申请人往往过于关注移民要求本身，而忽略了与之密切相关的税务安排、公司架构及家庭安排等问题。常见挑战包括：

- 未能在规划初期统筹协调移民与税务安排；

- 低估在瑞士建立真实、持续居住基础的重要性；
- 商业计划书或相关支持文件准备不充分；
- 未及时启动家庭团聚规划；
- 未充分评估成为瑞士税务居民后可能产生的长期影响。

由移民、税务及财富规划领域的专业人士共同参与，对上述事项进行统筹评估，可显著降低法律层面的不确定性，并提高移居方案顺利落地的可能性。

七、总结

瑞士为有意取得居留身份的人士提供了多种可行路径，从就业类居留许可、创业或投资取得居留，到基于实质性个人联系的居留安排以及定额税制安排，选择丰富多样。

对于中国企业家、投资者及具有国际业务安排的家庭而言，选择合适的居留路径，需要综合考虑个人目标、商业利益及长期税务规划。通过充分准备并获得专业指导，瑞士可以为企业家及高净值人士的居留安排、财富规划及国际业务发展提供稳定且成熟的法律环境。

本文仅提供一般信息不意图提供法律建议。

© 文斐律师事务所，2026 年 8 月。

访问我们的网站 www.wenfei.com 获取所有版本的瑞士投资报告。